

Empresa de *legaltech* chilena cierra ronda de inversión por US\$ 7,3 millones

El aporte obtenido por Webdox, software que gestiona contratos en la nube, es liderado por Kayyak Ventures y potenciará su expansión a Brasil y Estados Unidos. Su implementación permite un ahorro en el tiempo de búsqueda de documentos legales, además de agilizar los procesos contractuales de las empresas y disminuir los plazos de creación de contratos.

Domingo, 24 de octubre de 2021 a las 10:40

A.Z.C.

La solución para automatizar los procesos de contratos ofrecida por la startup chilena Webdox, nacida en 2012, cerró una ronda de inversión Serie A por US\$ 7,3 millones, liderada por Kayyak Ventures, en la que además participaron fondos internacionales como FJ Labs, Jaguar Ventures y Tuesday Capital.

La operación muestra el crecimiento de la compañía, que hoy tiene reconocimiento e inserción internacional. Esto le permitirá potenciar su expansión en Brasil y Estados Unidos, además de ya estar presente en México, Colombia y Perú.

Con presencia en 11 países, Webdox y su software de gestión de contratos en la nube, considerado como una solución CLMS (Contract Lifecycle Management Software), permite que empresas, clientes y proveedores pueden trabajar interconectados en la creación, negociación, aprobación, firma y post firma de los contratos. Así, pueden controlar el ciclo de vida de los documentos legales y brindar alertas para administrar su vigencia.

El CEO de Webdox, José Manuel Jiménez, señala que el software permite una gestión del contrato a nivel organizacional, lo que impacta en las distintas áreas de una empresa y ayuda a reducir costos de manera significativa. Su implementación permite un 85% de ahorro en el tiempo de búsqueda de documentos legales; agiliza en un 60% los procesos contractuales de las empresas y disminuye en un 70% el tiempo de creación de contratos.

Respecto del financiamiento que acaba de recibir la empresa, señala que “la pandemia le ha hecho abrir los ojos a muchos inversionistas sobre la oportunidad de automatizar y digitalizar los procesos contractuales”.

A la fecha, más de 3 millones de contratos son gestionados con Webdox y cuenta con más de 3.500 usuarios activos en más 180 empresas de distintos rubros, como retail, alimentos y bebidas, telecomunicaciones o energía.

“Las empresas pierden hasta 9,15% de sus ingresos al año por manejar de manera ineficiente sus contratos”

“La Asociación Internacional de Gestión Contractual y Comercial (IACCM, por su sigla en inglés) señala que las empresas pierden hasta 9,15% de sus ingresos al año por manejar de manera ineficiente sus contratos”, apunta Jiménez, agregando que Webdox también provee herramientas de firmas electrónicas, una solución cuyo conocimiento legal es muy bajo en Latinoamérica y que la startup ha ido promoviendo en los países de la región.

Desde la óptica de la industria del software, actores en tecnologías de la información destacan que una empresa de Latinoamérica haya generado un SaaS (software como un servicio), lo que permite que las empresas no necesiten instalar, mantener y actualizar hardwares y softwares, sino solo contar con internet para acceder al servicio en la nube.