



O valor das compras para a gestão de contratos na Indústria de Alimentos e Bebidas em 2022

As funções mais tradicionais do Departamento de Compras de Alimentos e Bebidas devem evoluir para permanecerem estratégicas, portanto, os profissionais de compras devem implementar constantemente novas competências tecnológicas. Descubra porque um Software de Gerenciamento de Contratos é uma ferramenta operacional crítica e colaborativa para este setor que deve gerenciar um grande volume e tipos de contratos.

35%

da participação média do departamento de compras nos processos contratuais

47,3%

Os compradores são incapazes de demonstrar sua contribuição comercial e de gestão de contratos à organização.

Com Webdox, você pode mostrar absoluta transparência e visibilidade para a empresa na gestão do processo de contrato do fornecedor, impulsionando sua imagem.



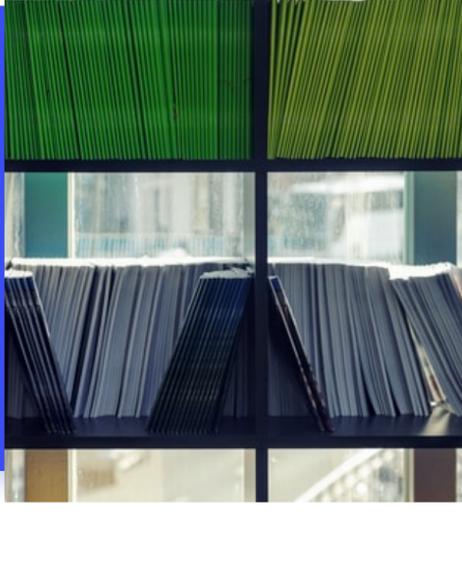
Para a área de Compras, o processo de compras pós-contratação é o aspecto mais relevante em termos de automação e digitalização para impulsionar a melhoria no processo de compras.

Fonte: When Technology Meets Humanity: The Future of Contract Management

54,8%

Dos compradores acham necessário desenvolver bibliotecas de cláusulas que permitam a criação de modelos personalizados.

Com Webdox, você pode padronizar o conteúdo presente em seus modelos de contrato, para responder mais rapidamente em diferentes casos comerciais e evitar erros nos acordos de compra com fornecedores.



CLM + ERP

Com Webdox e sua poderosa API, você pode integrar contratos com seu ERP, para que as compras da organização sejam feitas em sincronia com os contratos.



29 dias? Reduza para 5!

O tempo médio desde a licitação até a assinatura de um simples contrato é de 29 semanas.

Com **Webdox**, você pode reduzir em até 85% o tempo gasto na geração e assinatura eletrônica de seus contratos com fornecedores, fechando contratos de compra, renovação de anexos ou extensões de serviços com a máxima rapidez e confiabilidade.



25% economia

Com **Webdox**, você economiza até 25% de tempo no processo de aquisição de fornecedores.

9,2% impacto pós-concessão

É a perda de valor médio nos contratos atuais e este leakage ocorre durante a fase posterior à concessão da gestão de contratos.

Fonte: Faster Contracts, Better Contracts: Eliminating the Friction Points in Contracting (WCC)

4.1 milhões de dólares

4.1 Milhões de dólares em rentabilidade para empresas da Indústria de Alimentos e Bebidas*.

Uma empresa pode melhorar sua rentabilidade no equivalente a 9% utilizando um sistema de gestão de contratos. (Fonte: WCC.)

*O cálculo foi feito com base nos lucros anuais relatados em 2021 das principais empresas de alimentos e bebidas da LATAM.



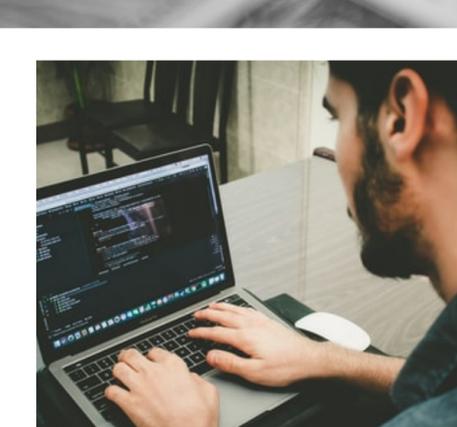
Principais melhorias que os departamentos de compras conseguem com Webdox CLM

25% de tempo na contratação de fornecedores.

80% dos negócios concluídos em menos de um dia

5 min em média para encontrar, classificar e exportar seus dados.

44% de melhoria na visibilidade e transparência dos acordos.



Quem tem a solução?

Webdox CLM

- Mais rentabilidade
- Maior segurança
- Menor risco
- Aumento da conformidade
- Menos tempo

Aborde todo o ciclo de vida de seus contratos: pré-assinatura, assinatura e pós-assinatura, com uma ferramenta local de primeira classe.

Você sabia que...?

De acordo com o **Informe Most Negotiated Terms 2020** realizado pela **WCC**, as condições contratuais mais importantes na Indústria de Alimentos e Bebidas são:



Nota média de **3,3 pontos**, considerada muito importante para o **ranking das 10 melhores condições** contratuais por indústria.



O que fazer então?

Digitalize hoje sua gestão de contratos com **Webdox CLM**. [Solicite um orçamento para o software aqui.](#)